

## Sonstige Leistungen

- Projektmanagement
- Engineering
- Ersatzteilmanagement
- Komplettlösungen



**KOMATION** individuality in automation

Josef-Strobel-Strasse 14  
88213 Ravensburg  
Deutschland  
Telefon +49 (751) 76 96 18 80  
Telefax +49 (751) 76 96 18 81  
info@komation.de  
www.komation.de

## Vertrieb

der Erfolgsfaktor im Unternehmen

# Der Vertrieb

ein elementarer Erfolgsfaktor für jedes Unternehmen. Er sorgt für Absatz und Verteilung der Produkte und Dienstleistungen am Markt.

**KOMATION** versteht sich als kompetenter Dienstleistungs- und Beratungspartner für Vertrieb und Marketing. Seit 2013 unterstützen wir kleine und mittelständische Unternehmen bei ihren Vertriebsaufgaben und helfen diesen so, ihre Umsatzziele zu verwirklichen.

**Unsere Kompetenz** - Alexander Körner, Geschäftsinhaber der KOMATION arbeitet seit über 20 Jahren im industriellen Umfeld mit internationaler Ausrichtung. Hierbei hat er sich die fachliche und menschliche Kompetenz aufgebaut, mit dem Schwerpunkt im B2B Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen, sowie dem nachgelagerten Projektmanagement.

## Mit Erfahrung zum Erfolg

*"Um im Vertrieb erfolgreich am Markt agieren zu können, bedarf es immer einer schlüssigen Strategie. Ohne diese arbeitet man orientierungslos und damit ineffektiv."* [A.Körner]

Deshalb betrachten wir mit Ihnen gemeinsam die geplante Strategie, bevor wir über die eigentliche Unterstützung sprechen.

**Vertriebsstrategien** entwickeln, heißt Fragen beantworten

- Was soll verkauft werden
- Wer sind die Zielkunden
- Wie sichere ich die Kundenbindung
- Mit welchen Argumenten
- Auf welchem Weg
- Zu welchen Konditionen

**Vertriebsunterstützung** - wir übernehmen für Sie

- Die Neukundengewinnung
- Den Aufbau von Bestandskunden
- Einführung von neuen Produkten und Dienstleistungen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Aufbau eines Vertriebs- und Partnernetzwerkes
- Vertriebs-Back-Office-Dienstleistungen